



Partenaire :



### TITRE RECONNU PAR L'ETAT

### **BAC +3 | BACHELOR | TITRE RNCP DE NIVEAU 6 ACHETEUR FRANCE ET INTERNATIONAL**

Accessible au titulaire d'un bac +2



Cette formation conduit à l'obtention du titre de niveau 6 « Acheteur France et International », certification enregistrée au RNCP (15027) sur décision de France Compétences, en date du 21 avril 2021, délivrée par le Collège de Paris.



### **6 OBJECTIFS**

Le programme vise à former des collaborateurs polyvalents acteurs de la performance des achats, de la production et de la distribution des biens et services. Cela consiste à offrir toutes les compétences nécessaires pour respecter le niveau de qualité exigé par les clients, organiser au mieux les livraisons, maîtriser les risques de défaillances tant en achats qu'en logistique. La formation conduit à l'obtention du titre de niveau 6 « Acheteur France et International», certification d'état délivrée par le Collège de Paris, en partenariat avec l'ESLI.

### PROGRAMME (PRÉVISIONNEL)

**ANALYSE DES BESOINS ET ELABORATION** D'UNE STRATÉGIE **D'ACHAT** 

- Les achats dans la stratégie des entreprises
- Évolution de la fonction achats
- Le positionnement du service achat dans
- Identification des sources d'approvisionnement
- Recherche et sélection des fournisseurs
- Définition des besoins et classification des achats
  - Segmentation produits/marché/fournisseurs
- La veille marketing : produits, économique, technologique, règlementaire...
- · Les outils d'analyse du marché et d'aide à la décision
- Evaluation et diagnostic des risques liés aux achats internationaux
- Mise en place d'une stratégie achat
- Nouveaux enjeux des achats : RSE, digitalisation, innovation

CONCEPTION **DES APPELS** D'OFFRES/CAHIER **DES CHARGES -**SELECTION DES **FOURNISSEURS** 

#### Cahier des charges

- Rédaction du contenu fonctionnel et technique adapté aux besoins des prescripteurs
- Collecte des informations aux fournisseurs (RFP, RFQ) en fonction des règles d'achat public/privé

#### Appels d'offres

- · Mise en place, structure et rédaction des clauses, analyse des réponses en fonction des critères de sélection
- · Adaptation des appels d'offres aux exigences des pays
- Gestion et suivi du budget achats
- Utilisation des Incoterms ICC 2020 pour déterminer les prix d'achat
- Mise en place de procédures douanières et modes de paiement selon les fournisseurs/pays

NEGOCIATION **DES ACHATS** - CONTRATS -**PARTENARIATS** 

- Stratégie de négociation
  - Check-list des clauses à négocier
- Conduite d'une négociation
- · Négociation dans un environnement multiculturel
- Négociation à distance
- Environnement juridique des marchés publics/ marchés privés
- · Conditions générales d'achats
- Accords cadres
- Contrats commerciaux
- · Aspects juridiques des achats : clauses contractuelles adaptées aux fournisseurs/pays
- Partenariats: cotraitance, sous-traitance, coopération...

**MESURE DE LA PERFORMANCE ACHAT ET GESTION DE** LA RELATION **FOURNISSEUR** 

- · Les critères de notation des fournisseurs
- Indicateurs de performance
- · Les procédures d'audit et de pilotage des fournisseurs
- · Le plan de progrès fournisseurs
- Analyse des coûts globaux
  - Analyse de la valeur et pistes d'optimisation

COMPÉTENCE **TRANSVERSE: ANGLAIS PROFESSIONNEL / ANGLAIS DES ACHATS** 

- Appels d'offres Contrats d'achats Négociation des achats
- La logistique des achats Gestion des importations
- Préparation au TOEIC (Test of English for International Communication)

## **DÉBOUCHÉS**

### PERSPECTIVES D'EMPLOI

Le titulaire de la certification « Acheteur France et International » niveau 6, peut développer ses activités dans de très nombreux secteurs professionnels et les types d'emplois accessibles sont les suivants :

### **RESPONSABLE ACADÉMIQUE**



# MATHILDA DESGRES Directrice déléguée de l'IFALP Lauréate bourse doctorale DGA. Ministère des Armées

mdesgres@gip-cei.com

### **EXEMPLES DE POSTES**

- Acheteur
- Acheteur production (matières premières et/ou équipements)
- Acheteur famille (de produits)
- Acheteur prestations intellectuelles
- · Acheteur projets
- Acheteur packaging

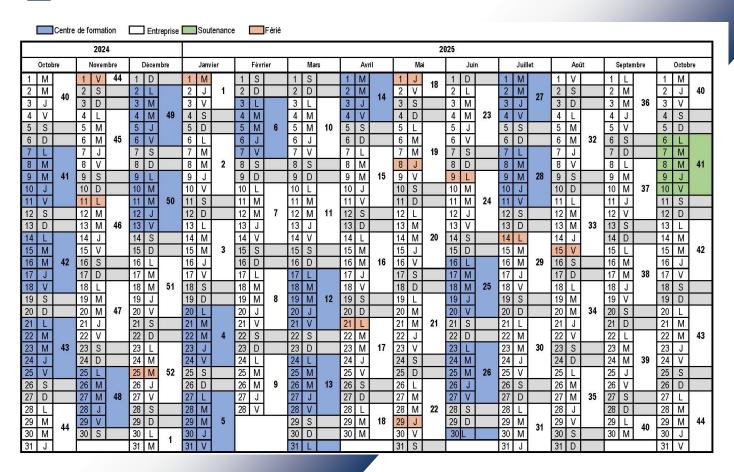
- Acheteur hors production
- · Acheteur prestations de services
- Acheteur énergie / MRO (Maintenance, Repair, Operating)
- · Acheteur investissements
- · Acheteur marchés publics
- · Consultant achats

# **© COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES**

- Analyser le marché et les besoins de l'entreprise
- Élaborer une stratégie achat nationale et internationale
- Concevoir un appel d'offres et/ou un cahier des charges
- Sélectionner les fournisseurs nationaux/internationaux

- Négocier les achats et mettre en place les contrats/partenariats
- Mesurer la performance achat et gérer la relation fournisseur

### CALENDRIER (ANNÉE TYPE)





# ☐ CONDITIONS D'ADMISSION ET PRÉREQUIS

**EN FORMATION INITIALE:** la formation est accessible aux titulaires d'un Bac +2 dans le domaine de la logistique, du transport ainsi qu'à d'autres diplômes de niveau équivalent à dominante technologique, gestion, ou commerce.

**EN FORMATION CONTINUE:** aux salariés et aux demandeurs d'emplois ayant des acquis dans le domaine industriel. Cette formation est accessible sous conditions, en VAE avec au moins un an d'expérience à temps complet, soit 1607 heures (continu ou non) en rapport direct avec la certification visée.

# **☑ CANDIDATURES**

**ADMISSION SUR DOSSIER, TESTS À DISTANCE ET ENTRETIENS**Dossier à compléter en ligne sur : **www.gip-cei.com** 

Formation accessible aux personnes en situation de handicap, contacter le Pôle handicap du GIP CEI : handicap@gip-cei.com

### **RÉFÉRENT ADMISSIONS**

**Antony CARDOSO** 

Responsable Développement et Admissions IFALP acardoso@gip-cei.com

Ligne directe: 06 03 79 53 48 | Standard: 01 87 66 58 37

### **MÉTHODES ET MOYENS MOBILISÉS**

Salle mise à disposition, diaporamas, supports de cours, livret de l'étudiant, salle informatique en libre accès. Face à face, exposés des notions essentielles, cas pratiques, jeux pédagogique, visites d'entreprises, témoignages, la formation favorise le travail en groupe. Un suivi individualisé des étudiants en double tutorat : tuteur pédagogique (au centre de formation) et un tuteur industriel (en entreprise).

1 visite de suivi par an par le tuteur pédagogique dans l'entreprise d'accueil.

### **INTERNATIONAL**

Le cursus inclut des cours en anglais et un séjour dans une université partenaire étrangère, qui permettra à chaque étudiant d'approfondir son expérience interculturelle et professionnelle.

### **DURÉE**

504 heures de cours Learning expedition obligatoire

# **€** COÛT

### **EN ALTERNANCE : GRATUITE ET RÉMUNÉRÉE**

L'alternant signe un contrat de travail, lequel doit prévoir une rémunération.

Les frais de formation sont pris en charge par l'OPCO de l'entreprise d'accueil.

### **ENTREPRISES D'ACCUEIL PARTENAIRES**

Actemium, AFC, Aquatonale, ATLANTECH, AXIS Électronique, Canon, Cargill France, Chatal, EDF, Eurial, FAMAT, ForaFrance, GE Healthcare, LACROIX Electronics, Lactalis, Laïta, Laiterie Saint Père, Les Délices du Valplessis, Manitou, MC France, Novatech, OET, Oger, Parker Hannifin France, PMB Import, Renault Trucks, Remorques Rolland, Ronsard, Sagem, Salmson, Sanden, Seico, Selha Group, Socopa Viande, Sogeval, SNCF, Thomson Video Networks, Triskalia,...

### **MODALITÉS D'ÉVALUATION**

Études de cas ; dossiers professionnels ; mises en situations professionnelles ; TOEIC final – oral d'anglais ; rédaction d'un rapport d'activité et soutenance devant un jury.

### **DATES IMPORTANTES**

Portes ouvertes: 16 décembre 2023, 2 mars et 1er

juin 2024

Ouverture des candidatures : toute l'année

Rentrée: octobre 2024

Le GIP CEI / ESLI – ESTI a obtenu, le 12 juillet 2021, la certification du référentiel national de qualité Qualiopi.



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : ACTIONS DE FORMATION

BILANS DE COMPÉTENCES ACTIONS PERMETTANT DE VALIDER LES ACQUIS DE L'EXPÉRIENCE ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

### **CONTACT GIP CEI**

02 99 71 60 20 02 99 71 60 24 admissions@gip-cei.com



